

Když zrovna nesledujeme kurzy

Cyklistika je prý nový golf. Nevím. Ale zatímco golfista po hře vypráví, jak zahrál osmnáctku, cyklista vám ukáže změť čísel, grafů a analýz výkonu. A pak je tu triatlon. Sport, který začíná plaváním, pokračuje cyklistikou, končí během a po celou dobu vás nutí přemýšlet, proč jste raději nezačali hrát šachy. Prostě někdo se ráno probudil a řekl si: „Nestačilo by dnes trochu trpět?“

Ale ani toho se nebojíme, takže nás potkáte na královéhradeckém Ironmanu, cyklistických závodech Road Stage i na golfových turnajích. Uvidíme, jestli nám k lepším výsledkům pomůžou zbrusu nové dresy a trika. A i když budeme funět, klidně se nás zeptejte třeba na kurz eura. V Citfinu taky řešíme po závodech wattů, tepy a osobní rekordy, ale máme i jiné disciplíny. Třeba jestli kurz eura za měsíc skončí tam, kde je dnes, nebo úplně jinde. A protože letošní rok připomíná horskou etapu Tour de France s protivětrkem, pokračujeme i v tom, co považujeme za stejně důležité jako sportovní akce – v setkávání s klienty na ekonomických seminářích a debatách o tom, co se právě děje ve

světě financí a byznysu. O tom všem si v tomto čísle newsletteru můžete přečíst. A protože za každou službou u nás stojí konkrétní lidé, rozhodli jsme se vám postupně představit také některé kolegy z Citfinu.

Jako první si pomyslnou nejkratší sirku vytáhla Barbora Švecová. Pokud jste někdy zakládali spolupráci s Citfinem, měnili smluvní dokumentaci nebo řešili administrativní záležitosti, je dost možné, že jste s ní už mluvili. A pokud ne, po

přečtení rozhovoru budete alespoň vědět, komu můžete poděkovat za to, že spousta věcí funguje tak, jak má.

Přeji vám příjemné čtení, úspěšné podnikání a pokud se letos potkáme na kole, golfu nebo na jiné akci, budu rád, když se zastavíte na kus řeči třeba o sportu, ekonomice nebo klidně o tom, proč někdo dobrovolně absolvuje Ironmana.

Pěkné léto, Jan Vlček



Setkání s klienty v Praze a Bratislavě: ekonomika, kurzy a skvělá diskuse

V době, kdy firmy čelí nejistotě a rychlým změnám, často nestačí jen sledovat grafy a číst články. Důležité je mít možnost potkat se osobně, ptát se, diskutovat, vyměňovat si zkušenosti s lidmi, kteří řeší podobné situace.

Právě v tomto duchu proběhlo naše setkání ve WorkLounge Prague, které jsme uspořádali společně s Českou asociací treasury. Analytik Miroslav Novák tradičně nabídl pohled na aktu-

ální ekonomický vývoj a Milan Fischer nabídl nástroje, kterými lze proti nepříznivému vývoji kurzu efektivně bojovat.

Podobný formát jsme zvolili i v Bratislavě, kde jsme program obohatili tentokrát o krátké povídání o nejnovějších marketingových trendech, které mohou pomoci firmám obstát v tvrdé konkurenci.



Citfin vstupuje do Rumunska

Další krok v našem rozvoji je tady. Letos jsme zahájili působení na rumunském trhu a první příležitostí k osobnímu setkání s místními firmami byla naše účast na největším zemědělském veletrhu v Rumunsku, kterým je Agraria v Kluži. Během několika dní byla příležitost pro desítky zajímavých jednání s firmami, které exportují nebo importují. Rumunsko vnímáme jako perspektivní trh s velkým potenciálem a jsme rádi, že zde můžeme nabídnout naše zkušenosti, které už více než 22 tisícům klientů pomáhají šetřit náklady na zahraniční platby, směnu měn i řízení kurzového rizika.



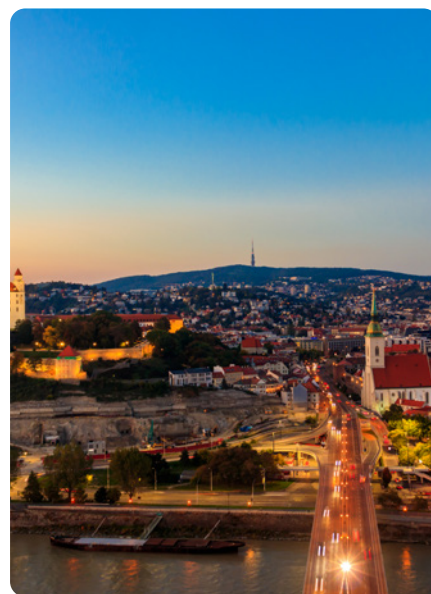
Ještě jednodušší vypořádání obchodů pro slovenské klienty

Neustále hledáme způsoby, jak klientům zjednodušit práci s devizovými obchody a ušetřit jim čas.

Slovenští klienti tak nově mohou vedle standardní confirmace uzavřeného měnového obchodu automaticky dostávat také confirmaci hladké platby. Ta kromě parametrů samotného obchodu obsahuje i kompletní platební instrukce potřebné k jeho vypořádání,

včetně údajů o protistraně a klientském účtu.

Jakmile systém po uzavření obchodu vyhodnotí splnění podmínek pro hladkou platbu, odešle klientovi potřebné informace automaticky. Odpadá tak nutnost dohledávat platební údaje nebo řešit další administrativní kroky.



Golf na Penati: když se byznys potká s příjemným dnem na greenu

Když chcete jako firma výhodné kurzy a spolehlivé služby, obraťte se na Citfin. Když si chcete zahrát golf na jednom z nejlepších hřišť na Slovensku, zamířte do Penati Golf Resort. Právě tam jsme v rámci Boby Fleisch Golf Tour pozvali několik našich klientů. Skvělý golf, krásný areál, pohodová atmosféra, výborná káva od MOTMOT Coffee Roasters

a doplnění energie díky ForActiv vytvořily ideální kombinaci pro příjemný den mimo kancelář. A protože máme golf rádi nejen kvůli naší zelené firemní barvě, rozhodně nešlo o poslední golfové setkání s klienty. Už teď se těšíme na další společné turnaje a neformální setkání na greenu.



Exportní fórum tentokrát v Praze

Citřín bude i letos partnerem již 34. ročníku Exportního fóra, které pořádá Asociace exportérů. Akce se uskuteční 16. června v prostorách Hospodářské komory České republiky a zaměří se na aktuální témata, která ovlivňují české exportéry: od amerických cel až po bezpečnostní situaci v oblasti Hormuzského průlivu.

Součástí programu bude také vystou-

pení hlavního analytika Miroslava Nováka, který se zapojí do odborné panelové diskuse a nabídne pohled na aktuální ekonomický vývoj, měnové trhy a jejich dopady na české firmy obchodující se zahraničím.

Těšíme se na setkání a inspirativní debaty o tématech, která dnes hýbou světem exportu i firemních financí.

Rozhovor s Barbarou Hankovou

PRIM vstupuje do nové éry. Po letech sporů přichází společná budoucnost

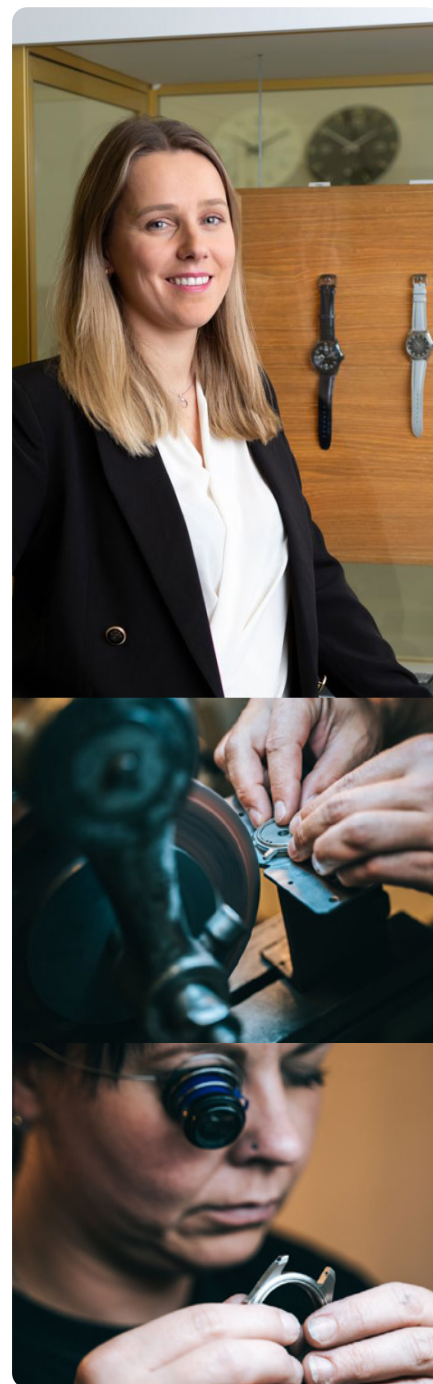
Značka PRIM patří mezi nejznámější české značky. Po více než dvaceti letech sporů se nyní poprvé sjednocuje pod jedno vedení a otevírá novou kapitolu své historie. O budoucnosti české hodinářské tradice, budování silné značky i plánech na další rozvoj jsme hovořili s generální ředitelkou PRIM Barbarou Hankovou.

V čem je podle vás značka PRIM dnes jiná než před deseti lety? Dnes je PRIM mnohem vědomější v tom, kým chce být a kam chce směřovat. Neřešíme jednotlivé modely, ale celou značku, její identitu, portfolio, zákaznickou zkušenost i způsob komunikace. Vnímáme, že trh je rychlejší a konkurence širší, a tomu musíme odpovídat. Zároveň máme větší odvahu přemýšlet strategicky, systematicky a s delším výhledem než kdy dříve. Definitivní sjednocení značky PRIM pod jedním vedením je historický moment.

Co to znamená z pohledu strategie a budoucího směřování? Je to především konec dlouhého období nejasností a začátek nové kapitoly. Poprvé po mnoha letech máme možnost budovat jeden PRIM s jednou strategií, jedním směrem a jasnějším hlasem vůči zákazníkům i partnerům. Z pohledu budoucnosti to znamená větší čitelnost značky, lepší práci s portfoliem, efektivnější fungování obou závodů, a hlavně možnost soustředit se na rozvoj, ne na minulost.

Kde vidíte značku PRIM za deset let? Do budoucna bych chtěla vidět PRIM jako sebevědomou, stabilní a mezinárodně srozumitelnou značku, která má pevné místo doma i v zahraničí. Značku s jasně vystavěným portfoliem, moderním digitálním zázemím, silnější manu-fakturní produkcí a sjednocenou identitou, o níž už nikdo nebude pochybovat. A hlavně značku, kterou si lidé nekupují jen kvůli minulosti, ale proto, že je skutečně oslovuje i v přítomnosti.

Kolik práce a kolik lidí se reálně skrývá za jedněmi mechanickými hodinkami PRIM? K tomu, aby vznikly hodinky s mechanickým strojkem, je potřeba práce odborníků z různých oborů a desítek, vlastně dokonce stovky navazujících kroků. Od návrhu a konstrukce modelu, přes obrábění, povrchové úpravy a výrobu součástí až po samotnou kompletaci, regulaci a finální kontrolu. U mechanických hodinek je lidská stopa přítomná prakticky v každé fázi. Právě proto nejde o běžný výrobek, ale o výsledek soustředěné práce, zkušenosti a velké úcty k detailu. Součástí týmu je momentálně přes 80 zaměstnanců (...)



[Klikněte zde](#) a přečtěte si celý rozhovor s Barbarou Hankovou na edevizy.cz

Potkáme se na Ironmanu i Road Stage

Citfin letos podporuje dvě významné sportovní akce – IRONMAN 70.3 Hradec Králové a seriál Road Stage.

IRONMAN patří mezi nejprestižnější vytrvalostní závody na světě a do Hradce Králové každoročně přivádí tisíce sportovců, jejich doprovod i fanoušky z České republiky i ze zahraničí. Vloni například dorazili sportovci z více než

50 zemí celého světa, což z této akce dělá opravdový sportovní vrchol. Road Stage zase spojuje komunitu cyklistů, kteří sdílejí vášeň pro sport, výkon a překonávání vlastních limitů. Celkem na třech cyklistických závodech vyrazí na trať více než tisíc závodníků, včetně nadšenců z Citfinu. Určitě nás díky novým dresům nepřehlédnete.



Nová spolupráce s magazínem Profit

Navázali jsme spolupráci s Profit, jedním z neznámějších médií zaměřených na podnikatele, majitele firem a manažery. Naším cílem je přinášet čtenářům praktické informace ze světa firemních financí, zahraničního obchodu, měnových kurzů a řízení kurzového rizika. Věříme, že díky této spolupráci budeme ještě blíže firmám, které hledají inspiraci i konkrétní řešení pro svůj byznys. Webový portál Profit totiž není jen zpravodajský web, ale má podstatně větší ambice včetně pořádání prestižních ekonomických fór a vydávání například tištěné české verze The World Ahead. Tuto ročenku připravuje prestižní magazín The Economist.

Nová tvář v čele Sales

Pokud jste v posledních letech řešili zahájení spolupráce s Citfinem, změnu smluvní dokumentace nebo jakýkoli administrativní dotaz, je dost možné, že jste už byli v kontaktu s Barborou Švecovou. Po více než třech a půl letech v Citfinu nyní přebírá vedení oddělení Sales Support, které pomáhá klientům se vším potřebným od prvního kontaktu až po každodenní provoz.

Zeptali jsme se jí na novou roli i na to, jak chce klientům spolupráci s Citfinem dále usnadňovat.

Jaká byla tvoje cesta v Citfinu? Do Citfinu jsem nastoupila v září 2022 na pozici asistentky obchodního oddělení. Od začátku jsem byla v každodenním kontaktu s klienty a pomáhala jim s administrativou spojenou se zahájením i průběhem spolupráce. Díky tomu jsem měla možnost dobře poznat jejich potřeby i situace, které nejčastěji řeší.

S čím se na vás mohou klienti obracet? Pomáháme klientům se založením spolupráce, změnami smluvní dokumentace i dalšími administrativními požadavky. Naším cílem je provést je celým procesem co nejjednodušeji a být jim oporou vždy, když potřebují něco vyřešit.

Letos jsi přijala novou výzvu. Co se změnilo? V dubnu 2026 jsem převzala vedení nově vzniklého oddělení Sales Support. Chceme být klientům ještě blíže, reagovat rychleji na jejich požadavky a zajistit, aby vždy věděli, na koho se mohou obrátit.

Na co se chceš v nové roli zaměřit? Mou prioritou je budovat tým, který bude klientům poskytovat rychlou, profesionální a přátelskou podporu. Zároveň hledáme možnosti, jak zjednodušovat procesy a omezovat zbytečnou administrativu. Každá ušetřená minuta na straně klienta je pro nás úspěch.

Barboře přejeme v nové roli mnoho úspěchů a těšíme se, že společně budeme dál zlepšovat služby, které klientům Citfinu poskytujeme.



Svět



Na Blízkém východě sice od začátku dubna panuje křehké příměří, Hormuzský průliv však zůstává de facto uzavřený a ceny ropy nadále výrazně zvýšené.

EU



Předstihové ukazatele aktivity PMI naznačují mírný pokles evropské ekonomiky ve 2. čtvrtletí.

Střední Evropa



Středoevropské měny vůči euru posílily. Koruna se pohybuje v blízkosti letošních nejsilnějších hodnot a maďarský forint je po výsledku parlamentních voleb nejsilnější od r. 2022.

Svět



Konflikt na Blízkém východě trvá již více než tři měsíce a pravděpodobnost obnovení průjezdnosti Hormuzského průlivu do konce června rychle klesá.

Svět



Inflační rizika rostou a některé centrální banky jsou připraveny začít zvyšovat úrokové sazby. Sazby v červnu téměř jistě zvýší Evropská centrální banka a vyloučit to nelze ani u ČNB.

USA a EU



Začátek července může obnovit napětí mezi USA a EU kvůli summitu NATO v Ankaře i sporu o obchodní dohodu a americká cla.

→ EURCZK
24,00–24,40

Koruna se v posledních týdnech z velké části vymanila z negativního tlaku způsobeného válkou na Blízkém východě. Na začátku června byla dokonce silnější než před vypuknutím konfliktu. Českou měnu zároveň podporuje růst domácích tržních úrokových sazeb, když část finančního trhu spekuluje na brzké zvýšení sazeb ze strany ČNB. Tato podpora však může být relativně křehká. Pokud trh tento výhled přehodnotí, koruna může o část podpůrného impulsu přijít. Hlavním rizikem zůstává nejistota spojená s blízkovýchodním konfliktem.

→ USDCZK
20,50 – 21,20

Dopad blízkovýchodního konfliktu na kurz koruny je v posledních týdnech výrazně omezenější než v první fázi války. Obchodování koruny vůči dolaru se od poloviny května stabilizovalo převážně v rozmezí 20,80–21,00 USDCZK. Vývoj na eurodolaru je samozřejmě důležitý z pohledu měnového páru USDCZK. Rizikem výhledu i nadále zůstává nejistota spojená s blízkovýchodním konfliktem.

→ EURUSD
1,15 – 1,20

Dolar bude i v nadcházejících týdnech pravděpodobně podporován silnými čísly z americké ekonomiky a výhledem na možné zvýšení úrokových sazeb ze strany americké centrální banky (Fed) v letošním roce. Ekonomická aktivita v eurozóně se naopak zhoršila a relativní růstový diferenciel nyní hovoří v neprospekch eura. Případné ukončení konfliktu na Blízkém východě by společnou evropskou měnu podpořilo. Vzhledem k silnějším americkým fundamentům se výraznější posílení eura nad 1,18 EURUSD ve dvouměsíčním horizontu nejeví jako pravděpodobné.